



オーナー経営者 開業までの流れ



- 1 事業説明・オリエンテーション**

来社いただき、詳しい事業の説明を聞いていただけます。
- 2 とくし丸 試乗、販売体験**

興味を持っていただいた方には、まず販売体験をしていただけます。
- 3 資金調達、借入準備**

意思決定したら、開業資金の準備をしていただきます。
- 4 販売エリアの決定**

あなたが担当するルート販売の範囲を、相談の上決定します。
- 5 契約締結**

十分納得していただいた上で、正式に契約書を交わします。
- 6 車両発注**

あなたの「とくし丸」号の車両作りの発注です。
- 7 食品衛生責任者養成 講習会・申し込み**

食品販売を行う上で、必要な知識を身につけましょう。
- 8 販売先開拓訪問**

あなたが販売するルートの訪問先を開拓するため、一軒一軒のお宅を伺います。
- 9 ルートマップ作成**

見やすく分かりやすい販売先ルートマップを作ります。
- 10 食品衛生責任者養成 講習会・受講**

1日だけの講習ですが、食品衛生についてしっかり学びましょう。
- 11 備品の発注**

ユニフォーム、商品ケース、手洗い液、SDカード、レジ、レジ・ロール紙、買い物カゴ、滑り止め、日除けフック、保冷剤、サランラップ、セロテープ、ホワイトボード、のれん、雑巾、カップ、等。
- 12 レジ研修**

レジ打ちの研修はやればやるほど上達します。しっかり慣れておきましょう。
- 13 販売先への挨拶回り**

販売先への挨拶を兼ねて、訪問日の案内の各コースを回ります。
- 14 とくし丸・納車**

納車後、登録手続き、保健所営業許可申請、保険の契約等を行い、積み込みテストをします。
- 15 販売スタート**

さあいよいよ、あなたの「とくし丸」号の販売がスタートです。沢山のお客さんが待っていますよ。



お問い合わせ先 株式会社いちい とくし丸事業部

 024-594-1111